

# CLAVES DEL ACELERADOR DEL EIC DE HORIZONTE EUROPA

23 de Junio 2021

Organiza:



FONDO EUROPEO  
DE DESARROLLO  
REGIONAL



Consejería de Economía,  
Conocimiento y Empleo  
Agencia Canaria de Investigación,  
Innovación y Sociedad de la Información



Colabora:



# BIENVENIDOS

10:00	Apertura y presentación	FRANCISCO JAVIER MIRANDA VELÁZQUEZ - Técnico CIDE del Clúster Canarias Excelencia Tecnológica (CET)
10:05	Características del Programa Estructura de la propuesta Posibilidades de financiación	
10:25	Proceso de solicitud Calendario Proceso de evaluación	SOFÍA GONZÁLEZ DÍAZ-BETHENCOURT - Técnico CIDE de la Asociación Canaria de Startups, Empresas de Base Tecnológica e Inversores Ángeles (EMERGE)
10:45	Servicios de apoyo de la EEN Canarias	TERESA RODRÍGUEZ GONZÁLEZ - Técnico de Proyectos del Enterprise Europe Network Canarias, a través del Instituto Tecnológico de Canarias.
10:55	Storytelling	ROBERTO MORELL Y ESTEBAN MESA - Socios de ACM Consultores de Negocios.
11:05	Caso de éxito	PEDRO D. GONZÁLEZ VERA - CFO de Lightbee.
11:15	Preguntas	PÚBLICO
11:25	Cierre del evento	SOFÍA GONZÁLEZ DÍAZ-BETHENCOURT
11:30	Entrevistas personales	PROYECTOS EVALUADOS

# CARACTERÍSTICAS DEL PROGRAMA



El Acelerador del EIC es un instrumento de financiación para PYMEs y start-ups que desarrollan proyectos de innovación revolucionarios con un potencial de crecimiento muy grande.

**2,5M€**  
Subvención -  
70% financiación

**15M€**  
Inversión privada

**592,5 +  
495,10M€**  
Ppto. Total

# CARACTERÍSTICAS DEL PROGRAMA

---

El  
**Acelerador**  
del EIC te  
puede ayudar  
si...

Tu proyecto tiene un alto componente de **riesgo** e **innovación**

Tu proyecto tiene el potencial de crear **nuevos mercados** o **cambiar el paradigma** de los mercados actuales y contribuir a la innovación social

Tu proyecto se construye sobre nuevos **descubrimientos** científicos, ideas **disruptivas** o “**Deep Tech**”

Tu proyecto necesita **financiación significativa** durante un largo periodo de tiempo hasta que se generen beneficios

# CARACTERÍSTICAS DEL PROGRAMA

---

Ser una Pyme o startup

Ser una “Small mid-cap”  
(hasta 500 empleados)

Estar establecido en un país **miembro** de la Unión Europea o en alguno de los países asociados a Horizonte Europa

Cualquier emprendedor con intención de **constituir una empresa**, debe probar dicha constitución antes de presentar la propuesta.

Los criterios  
de  
**Elegibilidad**  
son

# CARACTERÍSTICAS DEL PROGRAMA

---

No se puede presentar más de **un proyecto** por vez

No se podrá ser beneficiario si la empresa solicitante ha sido beneficiaria de otro proyecto del mismo programa que continúe **ejecutándose**

Los criterios  
de  
**Elegibilidad**  
son

# ESTRUCTURA DE LA PROPUESTA

---



Solicitud Corta

Solicitud Completa

Anexos

# ESTRUCTURA DE LA PROPUESTA

---

## Solicitud Corta

Proceso guiado a  
través de la  
plataforma de IA



Información de la propuesta y la empresa



Vídeo de hasta 3 minutos



Presentación de hasta 10 diapositivas



Resumen de la propuesta (5 páginas)



# ESTRUCTURA DE LA PROPUESTA

---

## Solicitud Corta

Resumen de la  
propuesta

Preguntas predefinidas en la plataforma de IA

Límite de 1,000 caracteres por respuesta

**IDEATION:** ¿Que tipo de solución tienes en mente? ¿Qué alternativas existen actualmente y cuales son sus límites? ¿Cual es el problemas que quieres resolver? ¿Porque crees que va a tener éxito tu solución?

**DEVELOPMENT:** Describe a tu equipo, ¿Qué riesgos existen? ¿Porque necesitas financiación del EIC? ¿cual es el presupuesto aproximado de tu proyecto?

**GO2MARKET:** ¿Cual es tu mercado objetivo? Describe el impacto social, económico y medioambiental, ¿Como ves la empresa en 5 años?

# ESTRUCTURA DE LA PROPUESTA

---

## Solicitud completa

Proceso guiado a través de la plataforma de IA

Preguntas predefinidas en la plataforma de IA: IDEATION, DEVELOPMENT y GO2MARKET

La solicitud completa va a tomar un **carácter contractual**:

- Detallar minuciosamente el presupuesto del proyecto
- Describir de forma detallada las actividades que se van a llevar a cabo

Justificar la necesidad de financiación

Preguntas sobre ética y seguridad

Se puede optar a 3 días de coaching por parte de la EIC

Lista de preguntas [aquí](#)

# ESTRUCTURA DE LA PROPUESTA

---

## Anexos

Archivos adjuntos

### **Presentación (Pitch deck)**

- Para presentar al jurado en el último paso de la evaluación
- No hay plantilla predefinida ni límite de slides
- 10 minutos de presentación y 30 minutos de Q&A
- Se adjunta en PDF (evitar animaciones)

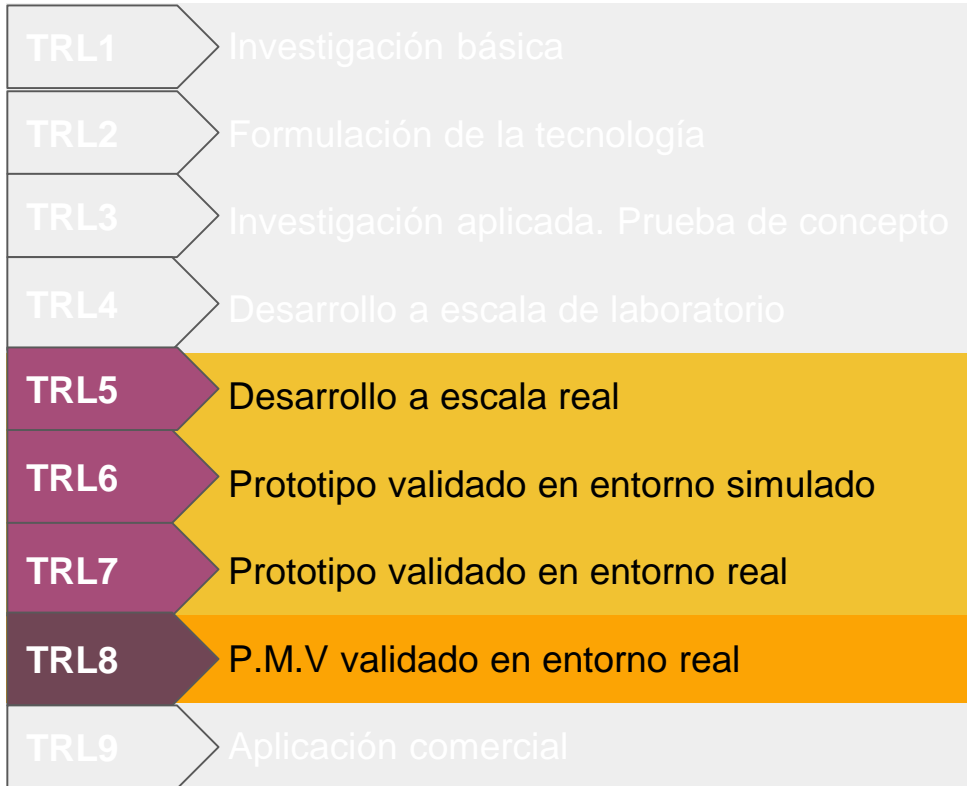
### **Anexo financiero**

- Plantilla predefinida por la EIC
- Cuenta de Pérdidas y Ganancias, Cashflow y Balance
- Servirá para evaluar la capacidad de la empresa para co-financiar el proyecto y el potencial crecimiento

### **Otros**

- 10 páginas “libres” para incluir información relevante para el proyecto (carta de apoyo e interés, etc)

# POSIBILIDADES DE FINANCIACIÓN



## Subvención

hasta 2,5 millones de euros

**Costes elegibles reembolsados  
hasta un 70%**

**Las actividades financiadas deben  
completarse en 24 meses**

**Solo para actividades <TRL8**

# POSIBILIDADES DE FINANCIACIÓN



## Inversión Privada

0,5 - 15 millones de euros

Normalmente en forma de equity

Máximo 25% de los derechos de voto de la empresa

Perspectivas a 7-10 años

# POSIBILIDADES DE FINANCIACIÓN

Solo inversión privada	Financiación mixta	Solo Subvención	Primero subvención
<p>Si tu desarrollo tecnológico ha finalizado</p> <p>Escalado rápido de la empresa</p> <p>“Small mid-caps” TRL9</p>	<p>Si tienes que finalizar del desarrollo tecnológico y no tienes recursos suficientes para financiar actividades &gt;TRL8</p>	<p>Si puedes demostrar que tienes suficientes recursos para financiar la entrada a mercado y escalado</p>	<p>La innovación es muy disruptiva y requiere fuerte inversión en demostración</p> <p>Para captar interés del mercado</p>

# PROCESO DE SOLICITUD

---



Paso 1 - Solicitud Corta

Paso 2 - Solicitud Completa

Paso 3 - Entrevista Cara a Cara

# PROCESO DE SOLICITUD

---

## Paso 1 - Solicitud Corta

Convocatoria  
abierta todo el  
año



Resumen de la propuesta (5 páginas)



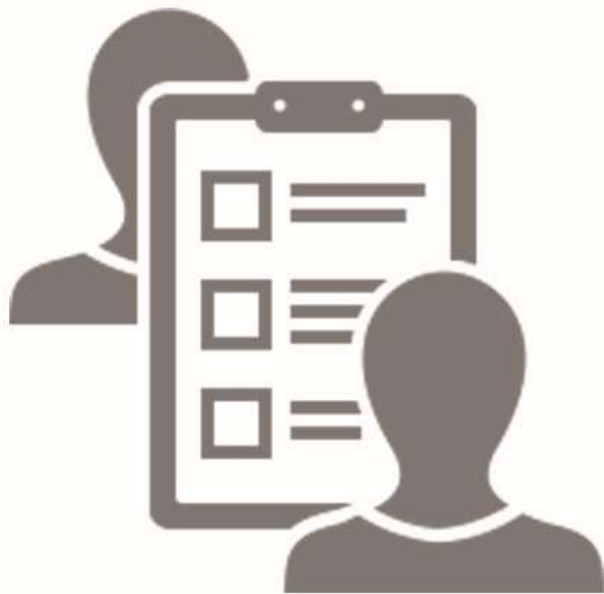
Presentación de hasta 10 diapositivas



Vídeo de hasta 3 minutos



# PROCESO DE SOLICITUD



2 evaluadores  
4 semanas

unánimemente

## Paso 1 - Solicitud Corta

GO

Se puede enviar **SOLICITUD COMPLETA** en los siguientes 12 meses

NO  
GO

2º intento de **SOLICITUD CORTA**

→ GO

→ 2º NO GO, no se puede volver a intentar en los siguientes 12 meses

# PROCESO DE SOLICITUD

---



Memoria o propuesta (máximo 30 páginas)



Presentación (aproximadamente 15 diapositivas)



Anexo Financiero (plantilla colgada en la plataforma)

## Paso 2 - Solicitud Completa

Desde que se obtiene el GO hasta cualquiera de las convocatorias de los siguientes 12 meses

# PROCESO DE SOLICITUD

3 evaluadores  
5 - 6 semanas

unánimemente

## Paso 2 - Solicitud Completa

GO

Invitación a la **ENTREVISTA** cara a cara con un panel de expertos.

NO  
GO

2º intento de **SOLICITUD COMPLETA**

→ GO

→ 2º NO GO, no se puede volver a intentar en los siguientes 12 meses y hay que empezar por la **SOLICITUD CORTA**

# PROCESO DE SOLICITUD

---

## Paso 3 - Entrevista

Normalmente entre 8-9 semanas después de la fecha de cierre de la convocatoria



El panel de expertos tendrá acceso a todos los documentos



Presentación de máximo 10 minutos



Sesión de preguntas y respuestas de 30 minutos

# PROCESO DE SOLICITUD



## Paso 3 - Entrevista

GO

Invitación a firmar el "Grant Agreement"

NO  
GO

**POSIBLE GO**

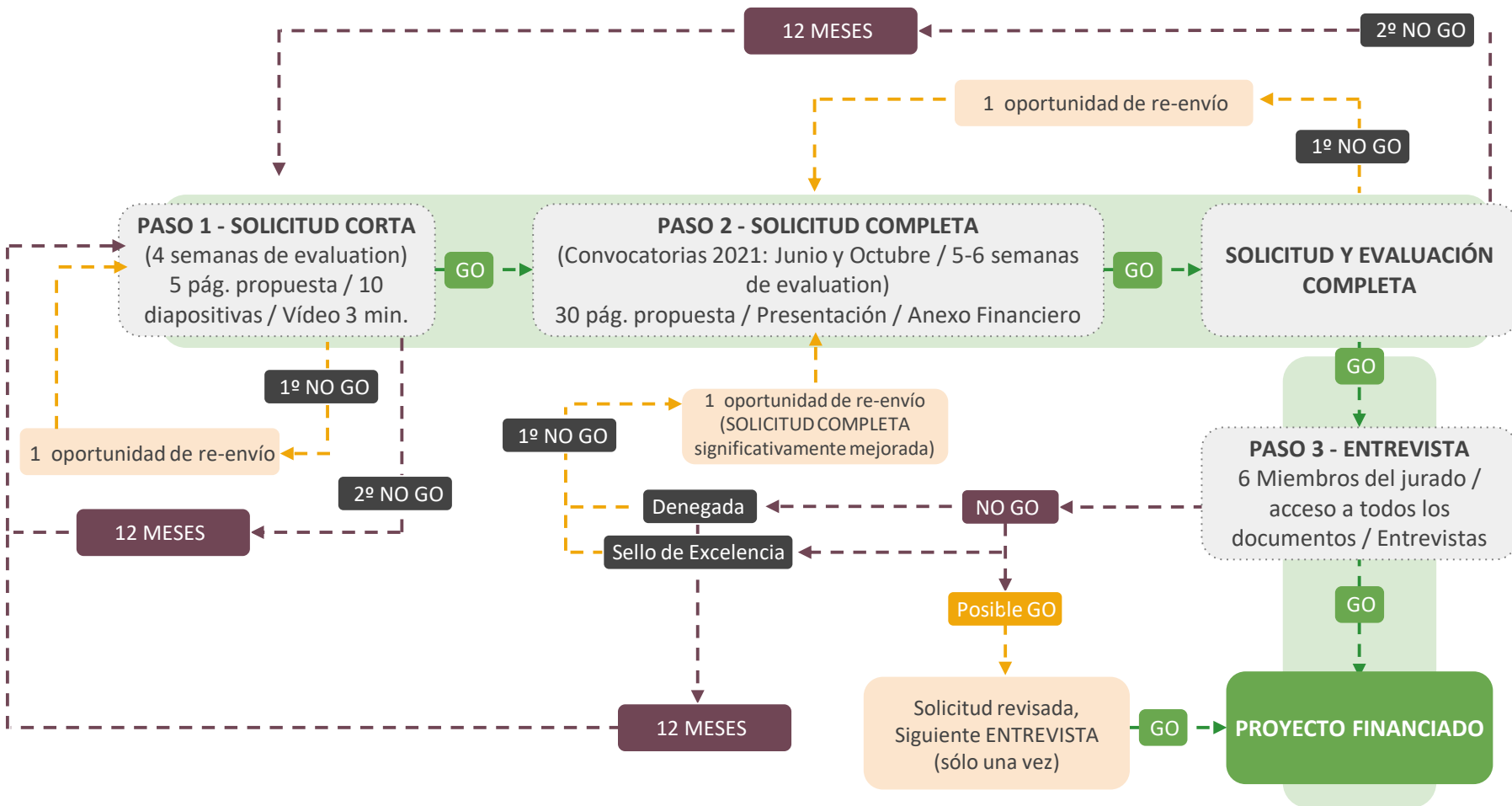
Solicitud revisada

→ GO

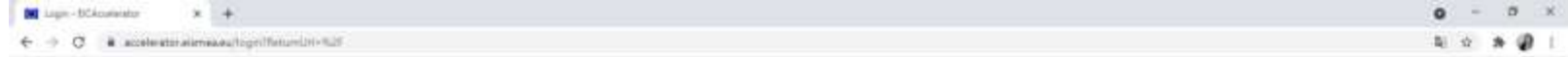
→ 2º NO GO o claro NO

GO, no se puede vol2º NO GO  
Ver a intentar en los siguientes 12  
meses con la **SOLICITUD**

**CORTA**



# PROCESO DE SOLICITUD



## Welcome to the EIC AI Platform

In order to access this platform please authenticate yourself with EU LOGIN.

[Login with EU LOGIN](#)

Plataforma:

<https://accelerator.eisma.eu>

# CALENDARIO

---

2021



Más retos estratégicos



# PROCESO DE EVALUACIÓN

## Paso 1 - Solicitud Corta

EXCELLENCE

**Innovación y naturaleza creadora de mercado:** ¿Tiene la innovación un alto grado de novedad, en comparación con los productos, servicios y modelos comerciales existentes, para crear un nuevo mercado o un impacto significativo en el mercado existente?

**Momento:** ¿Es el momento adecuado para esta innovación en términos de mercado, usuario, sociedad o ciencia de las tendencias y desarrollos tecnológicos?

IMPACT

**Potencial de ampliación:** ¿Tiene la innovación un potencial de ampliación, incluido el potencial para desarrollar nuevos mercados e impactar en el crecimiento de la empresa? ¿Están bien evaluadas y son realistas las necesidades financieras asociadas?

**Impacto más amplio:** ¿La innovación, si se comercializa con éxito, logrará impactos sociales, económicos, ambientales o climáticos más amplios?

IMPLEMENTATION

**Equipo:** ¿Tiene el equipo la capacidad y la motivación para implementar la propuesta de innovación y llevarla al mercado? ¿Existe un plan para adquirir las competencias críticas que faltan actualmente?

# PROCESO DE EVALUACIÓN

## Paso 2 - Solicitud Completa

**Viabilidad tecnológica:** ¿La innovación se basa en una tecnología o tecnologías que se han evaluado adecuadamente al menos en un entorno de laboratorio y entornos relevantes para caracterizar el potencial y evaluar el nivel de riesgo (al menos TRL 5/6)?

**Propiedad intelectual:** ¿Tiene su empresa los derechos de propiedad intelectual necesarios para garantizar la libertad de funcionamiento y la protección adecuada de la idea?

EXCELLENCE

**Ajuste de mercado y análisis de la competencia:** ¿Se ha evaluado adecuadamente el mercado potencial para la innovación, incluidas las condiciones y las tasas de crecimiento? ¿Se ha realizado un análisis competitivo minuciosamente, incluida la identificación de clientes y usuarios potenciales, la definición de puntos de venta únicos y la diferenciación clave de la competencia?

**Estrategia de comercialización:** ¿Existe una estrategia de comercialización convincente y completa, que incluya las aprobaciones regulatorias / cumplimiento necesario, el tiempo de comercialización / implementación y el modelo de negocio e ingresos?

**Socios clave:** ¿Se han identificado y comprometido los socios clave necesarios para desarrollar y comercializar la innovación, incluidas sus funciones / competencias y un nivel suficiente de compromiso e incentivación?

IMPACT

**Hitos:** ¿Existe un plan de implementación claro con hitos definidos, paquetes de trabajo y entregables, junto con recursos y tiempos realistas?

**Nivel de riesgo de la inversión:** ¿La naturaleza y el nivel de riesgo de la inversión en su innovación significa que los actores del mercado no están dispuestos a comprometer el monto total por sí solos? ¿Existe evidencia de que los actores del mercado estarían dispuestos a invertir, ya sea junto con el EIC o en una etapa posterior? Se espera que las empresas de pequeña capitalización proporcionen pruebas documentales de que su banco ha rechazado la financiación necesaria para el proyecto.

**Mitigación de riesgos:** ¿Se ha identificado el riesgo principal, junto con las medidas a tomar para mitigarlo?

IMPLEMENTATION

# PROCESO DE EVALUACIÓN

---

<b>Paso 3 - ENTREVISTA</b>	PANELISTAS	Emprendedores; Expertos de la Industria; Inversores de riesgo, business angels, ...
	PRESENTACIÓN y Q&As	Por qué el proyecto es innovador, para qué se necesita la financiación, cómo se va a usar la financiación, en que se va a traducir dicha financiación,...



**EIC Accelerator for innovative companies**  
**Funding and support**

# Gracias

Más info:

[redcide@clustercet.com](mailto:redcide@clustercet.com)

[emerge@redcide.es](mailto:emerge@redcide.es)